

Ficha Curricular Promotor de Negocio
(La información proporcionada será pública)

Nombre o Razón Social:



**CENTRO DE DESARROLLO
Y ESTRATEGIA EMPRESARIAL, S.C.**

Desarrollando Potencial

Contactos:

Ing. Federico Arturo Grageda Vengas
Presidente del Consejo.

M.F. Jorge Ernesto Michaus Gutiérrez
Director General

Domicilio Completo

Calle: Cuitlahuac

Número: 2914 P.B.

Colonia: Clavería

Ciudad: DELEGACIÓN AZCAPOTZALCO, CIUDAD DE MÉXICO

Estado: MÉXICO, D.F.

C.P.: 02080

Teléfono(incluyendo lada): (55) 53-42-33-33

Fax: (55) 53-42-33-33

Email: cedee_mexico@yahoo.com.mx

Campo de Especialidad:

1) Industria Metalmecánica

2) Automatización

3) Biotecnología

4) Energías Renovables

5) Industria Agroalimentaria

6) Vinculación Centros de Investigación - Empresas

PRESENTACIÓN Y ANTECEDENTES

El Centro de Desarrollo y Estrategia Empresarial, S.C., es una organización creada el 2 de septiembre del 2004 por consultores independientes de varias disciplinas y con vasta experiencia en el ámbito empresarial, con el propósito de facilitar la creación de nuevas empresas e incrementar la competitividad de las actuales, a partir de la identificación y atención de su problemática de forma integral y con visión hacia la innovación y desarrollo tecnológico.

El Centro surge a raíz de la detección de las múltiples problemáticas y necesidades derivadas de la falta de competitividad de las empresas ante los nuevos esquemas de negocios en la globalización, los cuales se sustentan fundamentalmente en los parámetros de administración profesional, personal capacitado, estructura y estrategias efectivas de venta, creatividad en la solución de problemas, filosofía del desarrollo tecnológico e innovación tanto de productos como de procesos y servicios así como bajos costos derivados por las economías de escala, entre otras.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS

El Centro de Desarrollo y Estrategia Empresarial S.C. busca alcanzar específicamente entre otros objetivos los siguientes:

- ✓ Facilitar la creación de empresas exitosas y de valor agregado.
- ✓ Contribuir al mejoramiento del desempeño de las empresas micro, pequeña y mediana, mediante la prestación de servicios de administración, consultoría, asesoría y gestoría tecnológica y financiera que les permitan incrementar sustancialmente el valor agregado de sus productos y servicios, ayudando con ello a que compitan exitosamente en mercados tanto locales como foráneos.
- ✓ Incrementar la competitividad de las empresas mediante el diseño e instrumentación de diferentes esquemas de asociación estratégica que las beneficie con un incremento significativo de productividad, disminución de costos y mayor acceso a mercados.
- ✓ Ser facilitador y promotor para la vinculación de los sectores empresariales, gubernamentales, educativos y de investigación, así como financieros, en el desarrollo de nuevos negocios y en la consolidación de los actuales.
- ✓ Ser un promotor en el desarrollo de innovaciones y soluciones tecnológicas.
- ✓ Desarrollar sistemas de información de inteligencia competitiva para la detección de necesidades, oportunidades de negocio y desarrollo de proyectos.
- ✓ Promover la articulación entre las grandes empresas y las mipymes en cadenas productivas.
- ✓ Ser un promotor de la generación de nuevas tecnologías, su transferencia, propiedad industrial y su posterior comercialización de forma equitativa para las partes involucradas.

LÍNEAS DE ACTUACIÓN

Tomando como base la visión integral del negocio. El Centro proporciona soluciones a la empresa con las siguientes líneas de actuación:

- 1) Servicios Administrativos, Mercadotécnicos, Sistemas, Contables, Legales y Fiscales.
- 2) Acceso al Financiamiento (tradicional, capital de riesgo, inversionistas, entre otros)
- 3) Acceso a Mercados (locales y de exportación)
- 4) Gestión de la Tecnología (innovación y desarrollo, patentes y marcas, inteligencia competitiva, transferencia de tecnología, en productos y procesos, entre otros).
- 5) Formación de encadenamientos productivos, desarrollo de clientes y proveedores, alianzas estratégicas, empresas integradoras, entre otros.

Para la realización de esto, el Centro define junto con el cliente el problema o problemas a solucionar y los instrumentos que se utilizarán para resolverlos, ya sea a través de Capacitación, Asesoría, Consultoría, o Gestoría, dependiendo de las capacidades internas de la empresa, sus recursos disponibles, o la magnitud del proyecto de solución.

FORTALEZAS

CAPITAL HUMANO DEL CENTRO DE DESARROLLO

El Centro de Desarrollo y Estrategia Empresarial, cuenta con socios y colaboradores especialistas con altos grados académicos y gran experiencia laboral en áreas de:

- Ingeniería Mecánica.
- Ingeniería en Comunicaciones y Electrónica.
- Ingeniería Civil
- Ingeniería en Sistemas y Telecomunicaciones
- Ingenieros Químicos
- Finanzas
- Contaduría y Fiscal
- Administración
- Aspectos Jurídicos
- Gestión e Innovación Tecnológica
- Mercadotecnia
- Sistemas de Calidad.
- Comercio Internacional
- entre otros.

RECONOCIMIENTO Y APOYO DE LA SECRETARIA DE ECONOMÍA

Se cuenta con el apoyo y reconocimiento como Organismo Intermedio, así como Centro de Desarrollo Empresarial por parte de la Subsecretaría para la Pequeña y Mediana Empresa de la Secretaría de Economía del Gobierno Federal, de acuerdo al reconocimiento de oficio No. 210.2005.0592 del 26 de julio del 2005, con lo cual se puede tener acceso a los programas de apoyo para benéficio de empresas del Fondo Pyme.

PROMOTOR DE NEGOCIOS TECNOLÓGICOS Y DE INNOVACIÓN.

Se tiene reconocimiento del Centro por parte del CONACYT como Promotor de Negocios Tecnológicos, con lo que se puede realizar la gestión de apoyos para el desarrollo de proyectos con contenido tecnológico, con esta dependencia.

Así mismo se han realizado acuerdos de colaboración con centros de investigación públicos y privados, para el desarrollo de negocios a partir de proyectos de investigación y de apoyo técnico a las empresas.

EXTENSIONISMO FINANCIERO

Se cuenta un acuerdo de representación como extensionistas financieros (programa de la Secretaría de economía para las Pymes) de la Institución Bancaria Banorte, con lo que se pueden gestionar los financiamientos a empresas con mayor facilidad y celeridad, además de obtener condiciones preferenciales de garantías mínimas, tasa de interés preferencial, o mejores condiciones de plazo y pago.

VINCULACION EMPRESARIAL

Se cuenta contactos con el fin de llevar a cabo proyectos de inversión y programas de cadenas productivas y desarrollo de proveedores con varios empresarios, fondos e inversionistas.

RESUMEN CURRICULAR DE ASOCIADOS DEL CENTRO

El Centro de Desarrollo y Estrategia Empresarial, cuenta con socios y colaboradores especialistas con altos grados académicos y gran experiencia laboral.

A continuación se presenta la currícula de los principales miembros del Centro en orden alfabético:

Mtro. en Ing. de Sist. Prod. HUGO CÉSAR CARREÓN FREYRE

Es actualmente Consultor independiente de negocios, ha sido entre otras cosas, Consultor y Asesor en Administración Estratégica de Negocios, Evaluador Certificado en Normas Técnicas de Competencia Laboral, Responsable de Proyecto en la Dir. Gral. De Planeación de la SCT, Gerente de Sistemas y Procedimientos Administrativos en DECNER S.A., Conferencista en Diplomados y Cursos de Capacitación, Coordinador y escritor de temas referentes al Subsector Aéreo Nacional en el libro "Pasado, Presente y Futuro del Transporte en México, editado por la Secretaría de Comunicaciones y Transportes. Idiomas: Español.

Ing. Mecánico. FEDERICO ARTURO GRAGEDA VENEGAS

Es actualmente consultor en Gestión de la Innovación Tecnológica, así como empresario en el sector metal-mecánico. Ha sido promotor para la difusión de programas de exportación de empresas de la Ciudad de México hacia diversos países del continente americano. Participo en los programas de promoción industrial y substitución de importaciones representando al sector empresarial en la Secretaría de Comercio y Fomento Industrial (actualmente Secretaría de Economía) . Fue consejero de la Cámara Nacional de la Industria de la Transformación (CANACINTRA) en el sector metálico. Fue coordinador en el diseño de instalaciones hidráulicas, eléctricas, estructurales y aire acondicionado para la construcción de varios hospitales del Instituto Mexicano del Seguro Social.. Empresario en la rama metalmecánica desde 1968, fabricante de herrajes para la industria del mueble, la construcción y diversos artículos para ferretería. Idiomas: Español e Inglés.

Maestro en Finanzas. JORGE ERNESTO MICHAUS GUTIÉRREZ

Es actualmente consultor y capacitador financiero y de negocios, evaluador de competencias laborales, y catedrático de cursos de posgrado de la Universidad Tecnológica de México, la Universidad del Tepeyac, y del Centro de estudios del Ejército y la Fuerza Aérea. Ha sido empresario del sector de alimentos, así como jefe del departamento de inversiones hoteleras del Fondo Nacional de Turismo, asesor de reingeniería de procesos en el Banco Nacional de México, director general del centro de evaluación de competencias laborales Alto Desempeño de Negocios, S.C., y gerente financiero de varias empresas. Idiomas: Español e Inglés.

Ing. Mecánico. VICTOR MANUEL MONTERO JARA.

Es actualmente director de manufactura de Plastic Chemie México, S.A. de C.V.. Ha sido entre otras cosas, director de tecnología de General Electric ED & C., gerente de ingeniería de manufactura de Industrias Confad, S.A. de C.V., gerente de ingeniería de Aurex, S.A. de C.V., gerente de control de calidad y productividad de Industrias Condor, S.A. de C.V., y gerente de operaciones de Manufacturas Electrónicas, S.A. de C.V.. Idiomas: Español e Inglés.

M.D.E. RAMÓN VALENTIN TRUJILLO GUTÉRREZ.

Es actualmente Consultor independiente en temas contables, fiscales, de control, y de organización. Es graduado en el Master de Dirección de Empresas del IPADE, y Contador Público por la UNAM. Se ha desempeñado durante su larga carrera como Contralor y auditor de varias empresas como Peat, Marwick, Mitchell, Industrias Martín, Hoteles el Presidente, Fondo Nacional de Turismo, Tostadas Johe, Unión de Crédito de Transporte Público, entre otros. Idiomas: Español.

Lic. En Relaciones Internacionales JAIME E. SÁNCHEZ PALOMAR.

Es actualmente Consultor independiente en comercio internacional en la elaboración de estudios de mercado, planes de comercialización, y planes de transportación internacionales e instructor externo de Bancomex, ITESO Campus Ciudad de México, y del Centro de Educación Continua de la Facultad de Contaduría y Administración de la UNAM en el tema de Comercio Internacional. Ha sido asesor de la Dirección General de Desarrollo y Fomento Económico del Municipio de Naucalpan como líder del proyecto “Club de Exportadores de Naucalpan”, Gerente de exportaciones/importaciones y de desarrollo de nuevos productos y mercados en la Comercializadora Tauro del Centro S.A. de C. V.(México y Costa Rica), entre otras cosas. Idiomas: Español e Inglés, Francés, Italiano.

Maestro en Administración ANGEL SÁNCHEZ MEJORADA ZAPATA

Es licenciado en administración de empresas por la UNAM y maestro en administración por el Instituto Tecnológico de Monterrey. Actualmente es consultor independiente en comercio y administración, y director del centro inteligencia de mercado “CLAVE” de la Universidad del Valle de México, Campus Lomas Verdes, donde se especializa en la elaboración de estudios de mercado e impacto. Durante su amplia trayectoria profesional, se ha desempeñado en puestos a nivel directivo en el área de comercialización y mercados en empresas como American Express, Eli lilly y Cia, de México, Gamesa, UNICEF, entre otras. Idiomas: Español, Inglés.

Doctor e Ingeniero Mecánico. EMILIO ZORRILLA VAZQUEZ

Es actualmente consultor industrial independiente, asesor del Centro Multidisciplinario de Competitividad Internacional (CEMCI) del Instituto Politécnico Nacional, y Director del Comité de Proyectos de Inversión Estratégicos de la Unión Mexicana de Asociaciones de Ingenieros (UMAI). Ha sido director del Colegio de Posgrado e Investigación Multidisciplinaria de la Universidad Anáhuac del Sur y asesor de diversas instituciones y organismos internacionales como el Banco Mundial, el Banco Interamericano de Desarrollo y la Organización para el Desarrollo Industrial de la ONU. Es Ingeniero mecánico-industrial y posee un doctorado en ingeniería económica y optimización de sistemas productivos; una maestría en teoría y política económicas y otra en ingeniería industrial. Cursó sus estudios en el Georgia Institute of Technology (Georgia Tech.) y en la Universidad de Harvard. Ha sido profesor veinte años: tres en el Instituto Tecnológico de Georgia, quince en el Instituto Politécnico Nacional (IPN) y dos en la Universidad Nacional Autónoma de México (UNAM). Idiomas: Español e Inglés.

Experiencia

Indique brevemente las asesorías brindadas más representativas en los últimos dos años (no más de cinco)

A)

Nombre de la Asesoría: Reactivación de una empresa Acerera del Norte del País.

Tipo de Organización a la que se proporcionó Académica, Empresarial u otro (especifique): Empresa de la Industria Siderúrgica.

Resultados o logros obtenidos:

- ✓ Elaboración del programa de trabajo para la reactivación de la planta.
- ✓ Diseño de un Esquema de Ingeniería Financiera de Inversión y Financiamiento.
- ✓ Presentación ante Inversionistas.

B)

Nombre de la Asesoría: Diseño de los Indicadores de Desempeño de los procesos de negocio de un Centro de Investigación y Desarrollo

Tipo de Organización a la que se proporcionó Académica, Empresarial u otro (especifique): Centro de Investigación Agropecuario

Resultados o logros obtenidos:

- ✓ Identificación de las tareas que conforman los procesos de negocio del Centro.
- ✓ Diseño de un tablero de control de indicadores de gestión y resultado de los procesos de negocio del Centro.
- ✓ Identificación de oportunidades de mejora

C)

Nombre de la Asesoría: Desarrollo de estudio de factibilidad (selección de nuevos materiales plásticos para la innovación de productos).

Tipo de Organización a la que se proporcionó Académica, Empresarial u otro (especifique): Empresa del sector mueblero.

Resultados o logros obtenidos:

Identificación de nuevos productos para el sector mueblero

Transferencia de tecnología exitosa para aprovechamiento comercial.

Proyectos de Vinculación

I) Programa de Vinculación Instituciones de Educación Superior – Sector Empresarial Noreste Metropolitano

Institución: Unidad de Vinculación FES Iztacala

Resultados o logros obtenidos:

- ✓ Elaboración del Convenio de Colaboración para la Vinculación.
- ✓ Programa de Trabajo.
- ✓ Promoción del Convenio ante empresarios.